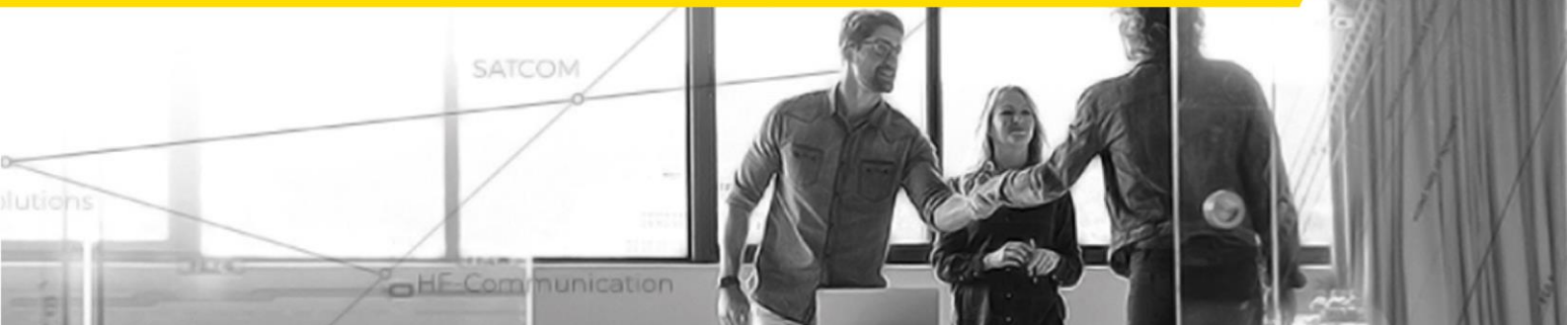


Wir suchen für unseren Standort in Ulm einen **Angebotsmanager (m/w/d)**



Elbit System Deutschland ist als internationales Unternehmen spezialisiert auf modernste Kommunikations- und Aufklärungstechnologie im Bereich der Verteidigungs- und Sicherheitstechnik. Als mittelständisches Unternehmen sind wir ein relevanter Systemanbieter für Sicherheits Herausforderungen weltweit. Die Entwicklung und Forschung, unsere Produkte sowie die Projektabwicklung finden in Ulm statt.

Ihre Aufgaben

- **Leitung und Koordination** des gesamten Angebotsprozesses – von der Vorbereitung bis zur finalen Abgabe
- **Erstellung professioneller und kundenorientierter Angebote**
- **Prüfung und Beurteilung** von Ausschreibungsunterlagen sowie **Erstellung von Kalkulationen**
- **Koordination und Steuerung** der Angebotsaktivitäten in Zusammenarbeit mit dem Bid-Manager
- **Enge Zusammenarbeit** mit dem Vorgesetzten, dem Vertriebsteam und verschiedenen Fachabteilung, um die bestmöglichen Lösungen zu entwickeln
- **Sicherstellung der Einhaltung** von Qualitätsstandards und Terminvorgaben

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen- eventuell mit Schwerpunkt Projektmanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Projektmanagement oder im Angebotsmanagement ist von Vorteil
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und eine strukturierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsfähigkeit und Eigeninitiative
- Starke Teamorientierung und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten

Wir bieten

-  Flache Hierarchien
-  Onboarding-Tage
-  Flexible Arbeitszeitmodelle
-  Mobiles Arbeiten
-  Spannendes und dynamisches Arbeitsumfeld
-  Entwicklungsmöglichkeiten/Raum für Entwicklung
- Eigene Ideen einbringen und daran wachsen
-  Attraktive tarifgebundene Vergütung
-  Betriebliche Altersvorsorge mit attraktiven Zuschüssen
-  Gesundheitsvorsorge
-  Fahrradleasing
-  Parkplätze



Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihren aussagekräftigen Lebenslauf.
Bewerbungen@elbitsystems-de.com

